

EFFECTOS DE LA INFORMALIDAD FISCAL DE LAS PYMES EN EL DESARROLLO ECONÓMICO REGIONAL.

EFFECTS OF THE FISCAL INFORMALITY OF SMES ON REGIONAL ECONOMIC DEVELOPMENT.

Laura Itzel Sánchez Jiménez¹, Dr. Germán Martínez Prats², Mtro. Maximiliano Martínez Ortiz³, Dra. Candelaria Guzmán Fernández⁴

¹Laura Itzel Sánchez Jiménez, Universidad Juárez Autónoma de Tabasco. Tabasco, México, <https://orcid.org/0009-0001-0554-984X>,

²Dr. Germán Martínez Prats, Universidad Juárez Autónoma de Tabasco. Tabasco, México, germnmtzprats@hotmail.com, <https://orcid.org/0000-0001-6371-448X>

³Mtro. Maximiliano Martínez Ortiz, Universidad Juárez Autónoma de Tabasco. Tabasco, México, max_martinez_117@outlook.com, <https://orcid.org/0000-0002-2950-2309>

⁴Dra. Candelaria Guzmán Fernández, Universidad Juárez Autónoma de Tabasco. Tabasco, México, <https://orcid.org/0000-0002-6144-7397>, candyguzmanfd@gmail.com

RESUMEN

La informalidad fiscal en las pequeñas y medianas empresas (Pymes) constituye uno de los principales desafíos estructurales para el desarrollo económico regional en América Latina. Este fenómeno limita la recaudación tributaria, restringe el acceso al financiamiento formal y genera distorsiones en la competencia de mercado. El presente artículo analiza los efectos de la informalidad fiscal de las Pymes en el crecimiento económico regional, considerando variables como productividad, inversión pública, empleo formal y competitividad territorial. Mediante una metodología de enfoque documental y análisis descriptivo, se examinan estudios recientes sobre economía informal y desarrollo regional. Los resultados evidencian que la informalidad fiscal no solo impacta negativamente la sostenibilidad financiera del Estado, sino que también reduce las oportunidades de integración de las Pymes en cadenas de valor formales, afectando el desarrollo económico sostenible.

Palabras clave: desarrollo regional, economía informal, pymes, productividad, recaudación fiscal.

ABSTRACT

Fiscal informality in small and medium-sized enterprises (SMEs) is one of the main structural challenges for regional economic development in Latin America.

Fundación Tecnológica Autónoma del Pacífico.
ISSN: 2806-0172 (En Línea).
Cali - Colombia.



Esta obra está bajo una licencia Creative Commons
Atribución - No Comercial - Sin Derivadas 4.0 Internacional.

Medio de difusión y divulgación de investigación de la Fundación Tecnológica Autónoma del Pacífico.

This phenomenon limits tax collection, restricts access to formal financing, and generates distortions in market competition. This article analyzes the effects of the fiscal informality of SMEs on regional economic growth, considering variables such as productivity, public investment, formal employment and territorial competitiveness. Using a methodology of documentary approach and descriptive analysis, recent studies on informal economy and regional development are examined. The results show that fiscal informality not only negatively impacts the financial sustainability of the State, but also reduces the opportunities for SMEs to integrate into formal value chains, affecting sustainable economic development.

Keywords: *regional development, informal economy, SMEs, productivity, tax collection.*

INTRODUCCIÓN

Las pequeñas y medianas empresas (Pymes) constituyen el eje central de la estructura productiva en América Latina y en la mayoría de las economías emergentes. Su presencia es predominante tanto en número de unidades económicas como en generación de empleo, dinamización del consumo interno y fortalecimiento de mercados locales. En muchas regiones, especialmente aquellas con menor desarrollo industrial, las Pymes representan la principal fuente de ingresos para miles de familias y el motor de actividades comerciales, manufactureras y de servicios.

No obstante, a pesar de su relevancia económica y social, una proporción significativa de estas empresas opera bajo esquemas de informalidad fiscal. La informalidad fiscal puede definirse como el incumplimiento parcial o total de las obligaciones tributarias establecidas por la legislación vigente, lo que incluye la no inscripción en los registros fiscales, la omisión en la emisión de comprobantes, la subdeclaración de ingresos o el pago incompleto de impuestos. Este fenómeno no siempre responde únicamente a una intención deliberada de evasión, sino que también puede estar vinculado a factores estructurales como la complejidad del sistema tributario, los costos administrativos, la falta de educación financiera y la limitada capacidad institucional para facilitar procesos de formalización accesibles y eficientes.

La persistencia de la informalidad fiscal genera múltiples efectos que trascienden el ámbito tributario. En primer lugar, implica una reducción en la recaudación pública, lo cual afecta la capacidad del Estado para financiar infraestructura productiva, programas sociales, servicios de salud, educación y proyectos estratégicos de desarrollo regional. Esta limitación presupuestaria impacta directamente en la competitividad territorial, pues las regiones con menor inversión pública tienden a presentar rezagos en conectividad, innovación y calidad de servicios, factores fundamentales para atraer inversión y fortalecer el tejido empresarial.

En segundo término, la informalidad fiscal genera distorsiones en la competencia económica. Las empresas que no cumplen con sus obligaciones tributarias pueden

ofrecer bienes y servicios a precios más bajos, lo que crea una ventaja artificial frente a aquellas que sí operan dentro del marco legal. Esta situación no solo desincentiva la formalización, sino que también puede debilitar a las empresas cumplidoras, reduciendo su rentabilidad y capacidad de expansión. Con el tiempo, este entorno puede erosionar la cultura de legalidad y consolidar dinámicas económicas de baja productividad.

Asimismo, la informalidad limita el acceso de las Pymes a financiamiento formal, programas gubernamentales de apoyo, esquemas de capacitación y oportunidades de integración en cadenas de valor nacionales e internacionales. La ausencia de registros fiscales formales dificulta la generación de historial crediticio y la comprobación de ingresos, elementos clave para acceder a créditos productivos o participar en licitaciones públicas. Como consecuencia, muchas Pymes informales permanecen en esquemas de subsistencia, con baja inversión en tecnología, escasa innovación y limitada capacidad de crecimiento.

Desde una perspectiva regional, la acumulación de unidades económicas informales puede traducirse en estructuras productivas frágiles, con alta volatilidad y baja resiliencia ante crisis económicas. Las regiones con elevados niveles de informalidad tienden a experimentar menor productividad agregada, menor captación de inversión externa y mayores brechas sociales. En este contexto, la informalidad fiscal no debe analizarse únicamente como un problema de cumplimiento tributario, sino como un fenómeno estructural que incide directamente en la calidad del desarrollo económico regional.

El objetivo de este artículo es analizar los efectos de la informalidad fiscal de las Pymes en el desarrollo económico regional, identificando sus principales causas, dinámicas y consecuencias estructurales. A partir de un enfoque analítico, se busca comprender cómo este fenómeno impacta la competitividad territorial, la sostenibilidad fiscal y las oportunidades de crecimiento económico, así como reflexionar sobre la necesidad de políticas públicas integrales que promuevan la formalización empresarial como un componente estratégico del desarrollo regional sostenible.

DESARROLLO

Informalidad fiscal: marco conceptual y aproximación estructural

La informalidad fiscal en las Pymes forma parte del fenómeno más amplio de la economía informal, el cual ha sido ampliamente estudiado en América Latina debido a su magnitud y persistencia. La Organización Internacional del Trabajo señala que una proporción significativa del empleo

en la región se desarrolla en condiciones de informalidad, lo que implica ausencia de protección social y bajo cumplimiento normativo (OIT, 2018). En el ámbito empresarial, esta situación se traduce en unidades económicas que no cumplen total o parcialmente con sus obligaciones tributarias.

Desde un enfoque estructural, la informalidad no puede entenderse únicamente como evasión intencional,

sino como resultado de múltiples factores: sistemas tributarios complejos, costos administrativos elevados, baja confianza institucional y limitada cultura contributiva (CEPAL, 2020). En muchos casos, las micro y pequeñas empresas optan por permanecer fuera del sistema fiscal ante la percepción de que los costos de formalización superan los beneficios esperados.

Diversos estudios sobre economía informal en América Latina han identificado que la carga regulatoria excesiva y la debilidad institucional influyen directamente en la decisión de formalizarse (De Soto, 1987). Asimismo, el tamaño empresarial constituye un factor determinante, ya que las empresas más pequeñas enfrentan mayores dificultades para absorber costos contables y fiscales (OCDE, 2019).

Impacto en la recaudación y sostenibilidad fiscal regional

Uno de los efectos más relevantes de la informalidad fiscal es la reducción de la base tributaria. Cuando una proporción considerable del tejido empresarial no contribuye plenamente al sistema fiscal, se genera un déficit estructural que afecta la sostenibilidad financiera del Estado (CEPAL, 2022). Esta situación limita la capacidad de los gobiernos regionales para financiar infraestructura productiva, educación técnica y servicios públicos esenciales.

El Banco Mundial ha señalado que la ampliación de la base tributaria es un componente clave para fortalecer la estabilidad macroeconómica y promover el crecimiento inclusivo (Banco Mundial, 2020). Sin embargo, la alta informalidad reduce la eficacia de los sistemas fiscales y genera

dependencia de impuestos indirectos, que suelen ser regresivos.

En México, el Servicio de Administración Tributaria ha implementado esquemas simplificados para incentivar la formalización, reconociendo que una mayor inclusión fiscal fortalece la recaudación sin incrementar tasas impositivas (SAT, 2022). No obstante, la persistencia de elevados niveles de informalidad indica que aún existen barreras estructurales.

Efectos sobre productividad y competitividad regional

La informalidad fiscal también impacta la productividad empresarial. Las Pymes informales suelen operar con baja inversión en tecnología, escasa capacitación y limitada planificación financiera (BID, 2018). Esta situación reduce su capacidad de innovación y limita su competitividad en mercados formales.

Según la OCDE (2021), las empresas formalizadas presentan mayores niveles de productividad laboral y mejor acceso a mercados internacionales. En contraste, la informalidad genera distorsiones competitivas, ya que las empresas que no cumplen obligaciones fiscales pueden ofrecer precios artificialmente bajos, afectando a aquellas que sí operan bajo la legalidad.

Estudios empíricos sobre América Latina muestran que la alta informalidad está asociada con menor crecimiento del producto regional y menor integración en cadenas globales de valor (CEPAL, 2021). Esto implica que la informalidad no solo afecta

a las empresas individuales, sino al desempeño agregado de las regiones.

Acceso al financiamiento y desarrollo empresarial

El acceso al crédito formal es un elemento esencial para el crecimiento de las Pymes. Sin embargo, la falta de registros fiscales confiables limita la capacidad de demostrar solvencia financiera (Banco Mundial, 2019). Las instituciones bancarias requieren estados financieros auditables para evaluar riesgos, lo que excluye a muchas empresas informales del sistema crediticio formal.

El Banco Interamericano de Desarrollo ha destacado que la formalización facilita el acceso a financiamiento, programas de capacitación y asistencia técnica, elementos fundamentales para elevar la productividad (BID, 2020). Además, la inclusión financiera está estrechamente vinculada con la formalidad empresarial y la estabilidad económica regional.

Informalidad, empleo y cohesión social

La informalidad fiscal suele ir acompañada de informalidad laboral. La OIT (2018) ha señalado que el empleo informal carece de protección social y seguridad laboral, lo que incrementa la vulnerabilidad económica de los trabajadores. Esta situación impacta el desarrollo regional al reducir el poder adquisitivo y limitar el consumo interno.

La CEPAL (2022) ha advertido que la informalidad perpetúa desigualdades estructurales, afectando especialmente a mujeres y jóvenes. Desde una perspectiva territorial, las regiones con mayor informalidad tienden a presentar

menores indicadores de bienestar y mayor precariedad laboral.

Gobernanza económica y planeación regional

La informalidad fiscal no solo representa un desafío en términos de recaudación, sino que incide directamente en la calidad de la gobernanza económica y en la eficacia de los procesos de planeación regional. Cuando una proporción significativa de las Pymes opera fuera del marco formal, la información estadística disponible para la toma de decisiones públicas se vuelve incompleta o distorsionada. El Instituto Nacional de Estadística y Geografía (2023) reconoce que la economía informal aporta una parte considerable del valor agregado nacional, lo que evidencia la magnitud del fenómeno y la complejidad de su medición precisa en términos sectoriales y territoriales.

La subestimación del número real de unidades económicas, de los niveles de producción y del empleo generado impacta directamente la planeación del desarrollo territorial. Las estrategias de desarrollo regional requieren diagnósticos precisos sobre estructura productiva, especialización sectorial, brechas de productividad y condiciones laborales. Cuando estas variables no reflejan la totalidad de la actividad económica, las políticas públicas pueden diseñarse sobre supuestos incompletos, generando asignaciones ineficientes de recursos.

Además, la informalidad fiscal dificulta la evaluación del impacto de programas gubernamentales. Si una parte significativa de las empresas no está registrada, resulta complejo

determinar si los apoyos productivos, incentivos fiscales o programas de capacitación realmente están fortaleciendo el tejido empresarial local. La ausencia de trazabilidad limita la rendición de cuentas y reduce la transparencia en el ejercicio del gasto público.

La Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (2019) enfatiza que la formalización empresarial fortalece la gobernanza económica al ampliar la base de contribuyentes, mejorar la calidad de la información fiscal y facilitar la implementación de políticas tributarias equitativas. Un sistema económico con mayor formalidad permite consolidar registros empresariales confiables, integrar bases de datos interinstitucionales y fortalecer la coordinación entre niveles de gobierno.

Asimismo, la formalización contribuye a la transparencia, al permitir que las operaciones económicas queden registradas y sujetas a supervisión. Esto reduce espacios para prácticas discrecionales y mejora la confianza entre sector privado y autoridades públicas. En términos regionales, una mayor gobernanza económica favorece la atracción de inversión, ya que los inversionistas valoran entornos institucionales estables, con reglas claras y datos verificables.

La planeación estratégica regional también depende de la identificación precisa de cadenas productivas y clusters económicos. La informalidad limita la visibilidad de estos encadenamientos, dificultando la articulación de políticas sectoriales orientadas a fortalecer sectores estratégicos. En

consecuencia, regiones con altos niveles de informalidad pueden experimentar rezagos en competitividad, innovación y diversificación productiva.

Estrategias integrales para la reducción de la informalidad

La evidencia internacional coincide en que la reducción de la informalidad fiscal no puede basarse exclusivamente en mecanismos de fiscalización o sanción. Se requiere un enfoque integral que combine simplificación administrativa, incentivos económicos, fortalecimiento institucional y construcción de confianza.

La Comisión Económica para América Latina y el Caribe (2020) propone avanzar hacia sistemas tributarios más simples y progresivos, reduciendo cargas administrativas que afectan desproporcionadamente a las micro y pequeñas empresas. La digitalización de trámites y el uso de plataformas electrónicas facilitan el cumplimiento y reducen costos de transacción.

Por su parte, la OCDE (2019) señala que los incentivos positivos pueden resultar más efectivos que las medidas coercitivas. Programas que vinculen la formalización con acceso preferencial a crédito, participación en compras públicas o capacitación especializada generan beneficios tangibles para las Pymes, incentivando su incorporación voluntaria al sistema fiscal.

El Banco Interamericano de Desarrollo (2018) destaca la importancia de la educación financiera y la asistencia técnica continua. Muchas Pymes permanecen en la informalidad no

por evasión deliberada, sino por desconocimiento de procedimientos contables y fiscales. La capacitación en gestión administrativa, uso de tecnologías digitales y planificación financiera puede reducir barreras estructurales a la formalización.

Asimismo, el Banco Mundial (2020) subraya que la transparencia en el uso de los recursos públicos es fundamental para fortalecer la cultura contributiva. Cuando los contribuyentes perciben que sus impuestos se traducen en infraestructura, servicios de calidad y oportunidades de desarrollo, aumenta la disposición al cumplimiento voluntario.

Otra estrategia clave consiste en la creación de regímenes fiscales simplificados y escalonados, que permitan a las Pymes transitar gradualmente hacia esquemas más complejos conforme crecen. Estos regímenes deben equilibrar facilidad administrativa con equidad tributaria, evitando generar distorsiones o incentivos perversos.

Además, la coordinación entre niveles de gobierno es esencial para evitar duplicidad de trámites y cargas regulatorias contradictorias. La interoperabilidad de sistemas de información fiscal, laboral y mercantil puede simplificar procesos y reducir la percepción de burocracia excesiva.

En el ámbito regional, las políticas de formalización deben considerar particularidades territoriales. Regiones con alta ruralidad, economías basadas en comercio minorista o actividades tradicionales requieren estrategias diferenciadas respecto a zonas industriales o metropolitanas. La

adaptación contextual incrementa la eficacia de las intervenciones públicas.

RESULTADOS

El análisis documental y teórico realizado permite identificar una serie de efectos estructurales derivados de la informalidad fiscal de las Pymes en el desarrollo económico regional. Los resultados se agrupan en cinco dimensiones principales: sostenibilidad fiscal, productividad empresarial, acceso al financiamiento, calidad del empleo y gobernanza territorial.

En primer lugar, se observa que la alta informalidad fiscal reduce de manera significativa la base tributaria regional. La limitada captación de ingresos propios debilita la capacidad de los gobiernos locales para financiar infraestructura productiva, servicios públicos y programas de apoyo empresarial. Esta restricción presupuestaria impacta directamente en la competitividad territorial, ya que regiones con menor inversión pública presentan rezagos en conectividad, innovación y capital humano.

En segundo término, los resultados muestran una relación directa entre informalidad y baja productividad. Las Pymes que operan fuera del sistema fiscal tienden a presentar estructuras administrativas precarias, menor acceso a tecnología y limitada planificación financiera. La ausencia de registros contables formales restringe la posibilidad de medir costos reales, márgenes de utilidad y niveles de eficiencia, lo que reduce la capacidad de crecimiento sostenido.

En tercer lugar, se identifica una fuerte limitación en el acceso al financiamiento formal. Las empresas informales carecen de historial crediticio verificable y estados financieros auditables, lo que incrementa la percepción de riesgo por parte de instituciones financieras. Esta restricción conduce a una dependencia de fuentes informales de financiamiento con costos más elevados, lo que reduce la inversión productiva y la expansión empresarial.

En cuarto lugar, la informalidad fiscal se asocia con empleo precario y baja cobertura de seguridad social. Las Pymes informales suelen evadir obligaciones laborales, lo que genera empleos sin prestaciones ni estabilidad. Esta situación impacta el bienestar social y limita el fortalecimiento del mercado interno regional.

Finalmente, los resultados evidencian que la informalidad afecta la calidad de la información estadística disponible para la planeación pública. La subestimación del número real de unidades productivas dificulta la formulación de políticas basadas en evidencia y debilita la gobernanza económica regional.

En conjunto, los hallazgos confirman que la informalidad fiscal no es únicamente un problema tributario, sino un fenómeno estructural que incide de manera transversal en el desarrollo económico regional.

DISCUSIÓN

Los resultados obtenidos permiten reflexionar sobre la naturaleza sistémica de la informalidad fiscal de las

Pymes. Lejos de tratarse de una simple omisión administrativa, la informalidad se configura como un elemento que altera la dinámica productiva y fiscal de las regiones.

En el ámbito fiscal, la reducción de la base tributaria limita la capacidad redistributiva del Estado. Esto genera un círculo vicioso en el que la baja inversión pública reduce la calidad de servicios e infraestructura, lo que a su vez desincentiva la formalización empresarial. La informalidad, por tanto, no solo es causa sino también consecuencia de debilidades institucionales.

Desde la perspectiva productiva, la discusión revela que la informalidad tiende a consolidar estructuras empresariales de baja escala y limitada innovación. La falta de acceso a crédito formal, tecnología y capacitación impide la transición hacia modelos empresariales más competitivos. Esto coincide con teorías del crecimiento endógeno que destacan la importancia del capital humano y la innovación para el desarrollo regional.

En términos de empleo, la discusión pone de relieve que la informalidad perpetúa condiciones laborales precarias, reduciendo la productividad agregada y la cohesión social. La ausencia de seguridad social debilita los sistemas públicos de protección y amplía las brechas de desigualdad territorial.

Asimismo, el análisis muestra que las políticas exclusivamente coercitivas resultan insuficientes para reducir la informalidad. La evidencia sugiere que las estrategias más efectivas combinan simplificación

tributaria, incentivos económicos y fortalecimiento institucional. La formalización debe percibirse como un proceso de integración progresiva, no como una imposición inmediata que incremente cargas financieras sin ofrecer beneficios tangibles.

Un punto relevante en la discusión es que, en contextos de crisis económica, la informalidad puede funcionar como mecanismo de absorción laboral. Sin

embargo, este papel amortiguador no garantiza crecimiento sostenible, ya que limita la acumulación de capital y la productividad a largo plazo.

En síntesis, la discusión confirma que la informalidad fiscal constituye un obstáculo estructural para el desarrollo económico regional, afectando simultáneamente la eficiencia económica, la equidad social y la sostenibilidad fiscal.

CONCLUSIÓN

La informalidad fiscal de las Pymes representa uno de los principales desafíos para el desarrollo económico regional en economías emergentes. Sus efectos trascienden la pérdida inmediata de ingresos tributarios y se extienden hacia dimensiones estructurales que impactan la productividad, la competitividad, la calidad del empleo y la gobernanza territorial.

El estudio confirma que regiones con elevados niveles de informalidad enfrentan limitaciones significativas en su capacidad de crecimiento sostenible. La reducción de la base tributaria restringe la inversión pública estratégica; la baja productividad empresarial limita la integración en cadenas de valor; el acceso restringido al financiamiento frena la expansión productiva; y la precariedad laboral afecta la cohesión social.

La formalización fiscal debe entenderse como un instrumento estratégico para fortalecer el desarrollo regional. No se trata únicamente de incrementar la recaudación, sino de consolidar un ecosistema empresarial más competitivo, transparente y resiliente. La transición hacia mayores niveles de formalidad requiere políticas integrales que combinen simplificación administrativa, incentivos económicos, educación financiera y fortalecimiento institucional.

Asimismo, es indispensable fortalecer la confianza entre Estado y sector empresarial, garantizando transparencia en el uso de recursos públicos y diseñando esquemas fiscales proporcionales a la capacidad contributiva de las Pymes. Solo mediante un enfoque sistémico y coordinado será posible transformar la informalidad en una oportunidad de integración productiva y crecimiento inclusivo.

En conclusión, la reducción de la informalidad fiscal no debe concebirse únicamente como una meta recaudatoria, sino como una estrategia fundamental

para impulsar un desarrollo económico regional más equitativo, competitivo y sostenible en el largo plazo.

REFERENCIAS

Banco Interamericano de Desarrollo. (2018). Formalización empresarial y productividad en América Latina. BID.

<https://publications.iadb.org/publications/spanish/document/La-formalización-empresarial-en-América-Latina.pdf>

Banco Interamericano de Desarrollo. (2020). Inclusión financiera y desarrollo productivo de las pymes en América Latina. BID.

<https://www.iadb.org/es/sectores/instituciones-financieras/inclusion-financiera>

Banco Mundial. (2019). Small and Medium Enterprises (SMEs) Finance. World Bank Group.

<https://www.worldbank.org/en/topic/smefinance>

Banco Mundial. (2020). Domestic Revenue Mobilization. World Bank.

<https://www.worldbank.org/en/topic/taxes-and-government-revenues>

Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (2020). La economía informal en América Latina y el Caribe. CEPAL.

<https://www.cepal.org/es/publicaciones>

Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (2021). Estudio Económico de América Latina y el Caribe 2021. CEPAL.

<https://www.cepal.org/es/publicaciones/47192-estudio-economico-america-latina-caribe-2021>

Comisión Económica para América Latina y el Caribe. (2022). Panorama Fiscal de América Latina y el Caribe 2022. CEPAL.

<https://www.cepal.org/es/publicaciones/47920-panorama-fiscal-america-latina-caribe-2022>

De Soto, H. (1987). El otro sendero: La revolución informal. Instituto Libertad y Democracia.

Instituto Nacional de Estadística y Geografía. (2023). Medición de la economía informal en México. INEGI.

<https://www.inegi.org.mx/temas/economia-informal/>

North, D. C. (1990). Institutions, Institutional Change and Economic Performance. Cambridge University Press.

Organización Internacional del Trabajo. (2018). Mujeres y hombres en la economía informal: Un panorama estadístico (3.^a ed.). OIT.

https://www.ilo.org/global/publications/books/WCMS_635149/lang-es/index.htm

Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos. (2019). Políticas para la formalización en América Latina. OCDE.

<https://www.oecd.org/latin-america/>
Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos.
(2021). Estudios Económicos de México 2021. OCDE.

<https://www.oecd.org/economy/mexico-economic-snapshot/>
Schneider, F., & Medina, L. (2018). Shadow Economies Around the
World: What Did We Learn Over the Last 20 Years? Fondo Monetario
Internacional.

[https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2018/01/25/
Shadow-Economies-Around-the-World-What-Did-We-Learn-Over-the-
Last-20-Years-45583](https://www.imf.org/en/Publications/WP/Issues/2018/01/25/Shadow-Economies-Around-the-World-What-Did-We-Learn-Over-the-Last-20-Years-45583)

Servicio de Administración Tributaria. (2022). Régimen
Simplificado de Confianza (RESICO). SAT.

[https://www.sat.gob.mx/consultas/68823/
regimen-simplificado-de-confianza](https://www.sat.gob.mx/consultas/68823/regimen-simplificado-de-confianza)

